

Ansprechpartner

Haben Sie spezielle außenwirtschaftliche Problemstellungen oder wollen Sie mehrere Personen individuell schulen? Wir erstellen Ihnen gern ein Angebot für eine Einzelberatung oder eine speziell auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittene Inhouse-Schulung.

Christian Treichel, Jahrgang 1956, ist Diplom-Brauereingenieur und Diplom-Wirtschaftsingenieur. Mit mehr als 20 Jahren Erfahrung in der Beratung international aktiver Unternehmen ist er bei der Berlin Partner GmbH als Leiter des Teams Internationale Projekte und Delegationen im Bereich Außenwirtschaft tätig.

Ansprechpartner: Christian Treichel
 Telefon: +49 30 39980-250
 E-Mail: Christian.Treichel@berlin-partner.de

Weitere Informationen finden Sie auf unserer Internetseite www.berlin-partner.de

Unser Seminarprogramm erstellen wir in enger Kooperation mit dem Enterprise Europe Network Berlin-Brandenburg und der IHK Berlin.



Anmeldung Fax + 49 30 39980-239

Titel: _____

Datum: _____ Teilnahmeentgelt: _____ EUR (zzgl. MwSt.)

Veranstaltungsort: Ludwig Erhard Haus, Fasanenstraße 85, 10623 Berlin
 Nach dem Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung. Danach erhalten Sie eine Rechnung, die sofort nach Zugang fällig ist. Die Anmeldefrist endet 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn. Bis zu diesem Tag (Eingangsdatum) ist eine schriftlich erklärte Absage unentgeltlich möglich, danach ist das volle Teilnahmeentgelt zu entrichten, sofern nicht im Einzelfall der Nachweis einer abweichenden Schadens- oder Aufwandshöhe von Ihnen erbracht wird. Ein Ersatzteilnehmer kann jederzeit gestellt werden. Die Anzahl der Teilnehmer ist begrenzt. Bei nicht ausreichender Belegung kann die Veranstaltung bis 7 Tage vor Veranstaltungsbeginn abgesagt werden. Etwaige Programmänderungen aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor.

- Bitte ankreuzen:
- Wir möchten über die Aktivitäten der Berlin Partner GmbH per Fax oder E-Mail informiert werden.
 - Wir sind damit einverstanden, dass die gespeicherten Daten zum Zwecke der Geschäftsanbahnung auch an Dritte weitergegeben werden können.

Datenschutzhinweis: Zum Zweck der Vertragserfüllung werden Ihre Angaben in unseren elektronischen Datenbanken gespeichert.

Ort, Datum: _____

Stempel/Unterschrift: _____

Name: _____

Vorname: _____

Firma/Institution: _____

Anschrift: _____

Telefon: _____ Fax: _____

E-Mail: _____

Terminvorschau 2011

- | | |
|------------------|---|
| 19. April | Import / Export – aber wie?
Das Zollpräferenzsystem der Europäischen Union
Zolldokumente für den Im- und Export Incoterms® 2010
Zahlungsbedingungen und finanzielle Abwicklung von Exportaufträgen in Krisenzeiten
Grundzüge des Warenverkehrs mit dem Ausland |
| 03. Mai | |
| 11. Mai | |
| 24. Mai | |
| 31. Mai | |
| 14. und 15. Juni | Import / Export – aber wie?
Systematik des Exportkontrollrechts
Update Zoll
Incoterms® 2010
Import / Export – aber wie?
Zolldokumente für den Im- und Export
Zahlungsbedingungen und finanzielle Abwicklung von Exportaufträgen in Krisenzeiten
Grundzüge des Warenverkehrs mit dem Ausland |
| 21. Juni | |
| 23. Juni | |
| 28. Juni | |
| 06. Sep. | |
| 18. Okt. | Import / Export – aber wie?
Zolldokumente für den Im- und Export
Zahlungsbedingungen und finanzielle Abwicklung von Exportaufträgen in Krisenzeiten
Grundzüge des Warenverkehrs mit dem Ausland
Das Zollpräferenzsystem der Europäischen Union
Update Zoll
Systematik des Exportkontrollrechts
Import / Export – aber wie? |
| 01. Nov. | |
| 09. Nov. | |
| 16. und 17. Nov. | |
| 29. Nov. | |
| 06. Dez. | |
| 13. Dez. | |
| 20. Dez. | |



Berlin Partner GmbH
 Ludwig Erhard Haus | Fasanenstraße 85 | 10623 Berlin
 Tel +49 30 39980-0 | Fax -239
 info@berlin-partner.de | www.berlin-partner.de
 www.businesslocationcenter.de

© 04/2011



Zoll und Außenwirtschaft
 Seminare | Inhouse-Schulungen

Import / Export – aber wie?

Neueinsteiger erhalten einen Überblick zu den wichtigsten Fragestellungen rund um die praktische Abwicklung internationaler Geschäfte. Sie erkennen die Themenfelder, die bezogen auf das individuell bereits vorhandene Wissen und die jeweilige Geschäftsidee eine vertiefende Behandlung erfordern. Zu allen Themen werden nützliche Informationsquellen im Internet vorgestellt. Im Einzelnen geht es um die Suche nach Partnern und Produkten, hilfreiche Institutionen, Fragen der Angebotskalkulation und Vertragsgestaltung, die zolltechnische Abwicklung, Warenursprung und Präferenzen, Möglichkeiten der Zahlungsabwicklung und die Besonderheiten des Handels innerhalb der Europäischen Union.

Leistungen:	Beamervortrag für maximal 10 Personen; Tagungsunterlagen, CD-ROM mit allen Präsentationen, Pausengetränke.
Zielgruppe:	Newcomer/-innen ohne Vorkenntnisse
Dauer:	½ Tag, 14:00 bis 19:00 Uhr
Teilnahmeentgelt:	150,00 EUR (zuzüglich MwSt.)
Termine:	19. April, 21. Juni, 18. Oktober, 20. Dezember 2011
Referent:	Christian Treichel, Berlin Partner GmbH

Grundzüge des Warenverkehrs mit dem Ausland

Dieses Basisseminar behandelt die wesentlichen Aspekte der zolltechnischen Abwicklung von Außenhandelsgeschäften und geht daneben auch auf den Warenverkehr im europäischen Binnenmarkt ein. Zollunion, der Deutsche Gebrauchszolltarif, Zollwertrecht, außenwirtschaftsrechtliche Bestimmungen, Ein- und Ausfuhrverfahren, sonstige Zollverfahren, Exportkontrollbestimmungen, Warenursprung und Präferenzen sowie die Abwicklung des EU-Binnenhandels werden teilweise anhand von praktischen Beispielen behandelt. Wichtige Formulare werden vorgestellt. Inhaltlich immer auf dem aktuellsten Stand, bietet dieses Seminar Einsteigern eine gute Basis zum Auf- und Ausbau praktischen Wissens. Zu vielen der angesprochenen Themen werden auch Informationsquellen im Internet vorgestellt.

Leistungen:	Seminar (Beamervortrag) für maximal 20 Personen; umfangreiche Tagungsunterlagen, CD-ROM mit allen Präsentationen, Pausengetränke und Lunchverpflegung.
Zielgruppe:	Sachbearbeiter/-innen Import / Export
Dauer:	2 Tage, jeweils 09:00 bis 17:00 Uhr
Teilnahmeentgelt:	450,00 EUR (zuzüglich MwSt.)
Termine:	14. und 15. Juni 2011, 16. und 17. November 2011
Referent:	Christian Treichel, Berlin Partner GmbH

Zolldokumente für den Im- und Export

Dieser Workshop ist auf die unterschiedlichen praktischen Belange von Importeuren und Exporteuren ausgerichtet. Neben den zollrechtlichen Grundlagen werden auch außenwirtschaftsrechtliche Genehmigungsvorbehalte, Internetquellen sowie Fragen aus dem Bereich Warenursprung und Präferenzen behandelt. Anhand der einschlägigen Informationsquellen wird ausführlich auf die elektronische Ausfuhranmeldung bzw. die Anmeldung zur importseitigen Überführung in den zollrechtlich freien Verkehr eingegangen. Gängige Transportdokumente werden vorgestellt.

Leistungen:	Vortragsveranstaltung (Beamervortrag); Handout, CD-ROM mit allen Präsentationen, Pausengetränke.
Zielgruppe:	Sachbearbeiter/-innen Import / Export
Dauer:	½ Tag, 14:00 bis 19:00 Uhr
Teilnahmeentgelt:	150,00 EUR (zuzüglich MwSt.)
Termine:	11. Mai, 1. November 2011
Referent:	Christian Treichel, Berlin Partner GmbH

Das Zollpräferenzsystem der Europäischen Union

Dieses Spezialseminar stellt den räumlichen und sachlichen Anwendungsbereich der Präferenzabkommen der Europäischen Union vor. Zentrale Themen sind die formale Prüfung der Präferenzberechtigung, die interne Dokumentation und der Umgang mit Vereinfachungen. Angesprochen werden nicht nur Unternehmen, die die Präferenzregelungen selbst aktiv nutzen, sondern auch jene, die durch die Abgabe von Lieferantenerklärungen in das System der Informationsweitergabe zur Präferenzberechtigung einbezogen sind. Praktische Übungen, die sich auch auf den Freihandelsraum Paneuropa-Mittelmeer beziehen, unterstützen die Teilnehmer/-innen bei der Bewältigung des praktischen Tagesgeschäfts - schließlich stärkt die Nutzung von Zollpräferenzen die unternehmerische Wettbewerbsposition.

Leistungen:	Spezialseminar (Beamervortrag) für maximal 20 Personen; umfangreiche Tagungsunterlagen, CD-ROM mit allen Präsentationen, Pausengetränke und Lunchverpflegung.
Zielgruppe:	Versandleiter/-innen, Sachbearbeiter/-innen Import / Export
Dauer:	1 Tag, 09:00 bis 17:00 Uhr
Teilnahmeentgelt:	290,00 EUR (zuzüglich MwSt.)
Termine:	3. Mai, 29. November 2011
Referent:	Christian Treichel, Berlin Partner GmbH

Zahlungsbedingungen und finanzielle Abwicklung von Exportaufträgen in Krisenzeiten

In diesem Seminar werden die Risiken des Exportgeschäftes, die einzelnen Zahlungsbedingungen und die rationelle Zahlungsabwicklung von Exportaufträgen vorgestellt und an Hand von praktischen Übungen Kenntnisse über die verschiedenen Zahlungsbedingungen vermittelt und vertieft. Insbesondere wird praxisnah vorgestellt, wie Fehler in dieser schwierigen Materie vermieden werden können. Die Methodik besteht aus praxisnahen Fallbesprechungen, Hinweisen zur Fehlervermeidung, der Bearbeitung von

Fallstudien, Diskussionen und Checklisten. Dieses Seminar wendet sich an Mitarbeiter/-innen im Exportgeschäft oder Vertrieb, die sich auch ohne Vorkenntnisse mit dem Thema der Zahlungsbedingungen und der finanziellen Abwicklung von Exportaufträgen vertraut machen oder ihre vorhandenen Kenntnisse vertiefen wollen.

Leistungen:	Spezialseminar (Folienvortrag) für maximal 20 Personen; umfangreiche Tagungsunterlagen mit Fallbeispielen, Pausengetränke und Lunchverpflegung.
Zielgruppe:	Export- und Versandleiter/-innen Sachbearbeiter/-innen Import / Export
Dauer:	1 Tag, 09:00 bis 17:00 Uhr
Teilnahmeentgelt:	290,00 EUR (zuzüglich MwSt.)
Termine:	31. Mai, 9. November 2011
Referent:	Achim Gerlach, Exportconsult

Update Zoll

Die Bestimmungen im Bereich Zoll und Außenwirtschaft unterliegen ständigen Änderungen. Diese Veranstaltung stellt praxisorientiert alle wesentlichen in den zurückliegenden 12 Monaten eingetretenen Regelungen dieser Themenkomplexe vor. Einzelne besonders wichtige Rechtsgebiete werden durch kurze Briefings genauer behandelt. Dabei wird besonderer Wert auf Praxisbezug und die Darstellung der sich durch die Neuregelungen im betrieblichen Tagesgeschäft ergebenden Handlungsbedarfe gelegt. Von hohem Nutzen sind die auf der CD-ROM der Teilnehmer/-innen enthaltenen Links und weiterführenden Informationen.

Leistungen:	Vortragsveranstaltung (Beamervortrag), Handout, CD-ROM mit allen Präsentationen, Pausengetränke.
Zielgruppe:	Versandleiter/-innen, Sachbearbeiter/-innen Import / Export
Dauer:	½ Tag, 14:00 bis 18:00 Uhr

Teilnahmeentgelt:	150,00 EUR (zuzüglich MwSt.)
Termine:	28. Juni, 6. Dezember 2011
Referent:	Christian Treichel, Berlin Partner GmbH

Systematik des Exportkontrollrechts

Verstöße gegen das Exportkontrollrecht können im schlimmsten Fall strafrechtliche Konsequenzen nach sich ziehen. Diese Informationsveranstaltung will durch eine systematische Darstellung der waren-, verwendungs- und empängerspezifischen Exportkontrollregelungen zur Sensibilisierung für dieses wichtige Thema beitragen. Eingegangen wird auf die einschlägigen, für deutsche Unternehmen geltenden Rechtsgrundlagen und die dazu im Internet verfügbaren Informationsquellen. Im Überblick wird auch über die Exportkontrollbestimmungen der USA berichtet, durch deren extraterritoriale Anwendung auch deutsche Unternehmen in zunehmendem Maße betroffen sind.

Leistungen:	Vortragsveranstaltung (Beamervortrag), Handout, CD-ROM mit allen Präsentationen, Pausengetränke und Lunchverpflegung.
Zielgruppe:	Leitende Mitarbeiter/-innen exportorientierter Unternehmen
Dauer:	1 Tag, 09:00 bis 17:00 Uhr
Teilnahmeentgelt:	290,00 EUR (zuzüglich MwSt.)
Termine:	23. Juni, 13. Dezember 2011
Referent:	Christian Treichel, Berlin Partner GmbH
